

建设者
Jianshezhe

大好经济江山 挥洒民企青春

江山如此多娇，引无数英雄竞折腰。自古英雄出少年，民营企业中最积极、最有生气的力量，当属青年企业家。《新时代的中国青年》白皮书显示，2014年以来，在新登记注册的市场主体中，大学生创业者超过500万人。在信息技术服务业、文化体育娱乐业、科技应用服务业等以创新创意为关键竞争力的行业中，青年占比均超过50%，一大批由青年领衔的“独角兽企业”“瞪羚企业”正喷涌而出。在鲜花盛开的5月，我们选取青年企业家典型，展现民营经济年轻一代的风采与成果。



在北京中关村东升科技园，开姆科技是34岁的创始人谷鹤翔博士(前)带领一群二三十岁的年轻人创办的。聚焦“仪表”，他们研制出了一套AI智能读表系统，可帮助企业实现“降本、增效、提质”的数字化升级。本报记者 贾宁 摄

消息连线
Xiao xi lian xian

上海市工商联：做好疫情防控和复工复产“双统筹”

本报讯(记者 吴志红)随着上海疫情防控“动态清零”取得阶段性成效，复工复产被提到议事日程。日前，上海市工商联根据上海市委、市政府相关要求，为进一步提振市场主体发展信心，向上海各区工商联、市工商联所属商会、团体会员和广大民营企业发出《关于助力民营企业统筹做好疫情防控和复工复产工作的通知》。

《通知》指出，上海市工商联系统要坚持“动态清零”总方针不动摇，积极配合做好集中攻坚、拔点清面工作。

《通知》要求，上海市各级工商联要坚持因地制宜，加强分类指导，系统谋划、统筹推进各类企业复工复产工作。

要完善政企沟通平台，及时通过各种渠道回应企业呼声、反映社情民意，推动解决企业在物流运输、员工返岗、审批流程等方面遇到的实际问题；持续深化“政会银企”四方合作机制，加强金融支持。各类商(协)会要重点关注上下游企业共性问题，助力打通相关卡点、堵点，确保产业链供应链安全稳定；千方百计帮助企业解决用工紧张、资金不足、原材料短缺等困难，通过发布行业倡议、自律公约等方式，激发市场活力，稳定就业，稳定企业。要充分发挥党的建设和党的工作优势，加强对所属商会和其他各类商(协)会工作的指导。

泰兴民企“好房东”携手业主渡难关

复杂严峻的疫情形势给江苏省泰兴市不少个体工商户、服务型企造成了经营压力。疫情无情人有情，连日来，泰兴市多家大型商场管理方积极履行社会责任，主动对承租地企业、个体工商户减租降租，减免物业费，进行营销帮扶。

苏中居然之家泰兴店的本轮纾困计划除了减租降租、减免物业费，还包括租金帮扶。自2022年第三季度开始，两年内商管方不涨租，同时对现有租金下浮10%。据统计，优惠政策共为140多个业主减免各类资金约800万元。

苏中集团董事长沈维新表示，如果疫情继续加剧，苏中集团将会再拿资金支持居然之家。在泰兴鼓楼新天地和鼓楼购物中心，商管方秉持和衷共济的经营理念，在营收渠道上加大

了优惠扶持力度。今年以来，已累计投入近百万元资金，积极开展各类型营销活动，吸引客流，助推销售。同时，适当降低商业条件，对符合条件的商户减少租金，减轻经营负担。

泰兴市城区商会会长单位、鼓楼购物中心董事长金振山表示，将进一步树立“经销商”“员工”“顾客”至上的理念，不因疫情而减少员工工资收入和福利待遇，并零利润促销呵护消费者。

目前，还有不少这样的商管方或房东给入驻商铺及租客减免租金，被大家称赞为“中国好房东”。为此，泰兴市工商联呼吁，希望有更多的泰兴“好房东”站起来，以力所能及的方式为抗疫献一份爱心，尽一份心力。

(庄道秋 吴忠华)

虎渡桥边有新虎

——江苏省常州市政协委员庄明的“后浪”故事

本报记者 江迪 通讯员 许翔 张霏霏

庄明是在龙城精锻的院子里玩大的。从最初的镇办小厂到现在的现代化规模企业，龙城精锻的生产环境从手工作坊逐步发展成智能化车间，员工也从下班时的小黑人变成操纵自动化设备的工程师。而庄明也成长为“创二代”和常州市年轻的政协委员，不久前，他获评江苏省好青年。

“坂上虎渡桥边的老工厂始终是我儿时最深的记忆。”带着这份乡愁，即使远赴海外求学，庄明也始终在考虑如何通过企业的良好运营，为地方和国家的经济社会发展作出应有的贡献。

■ 向管理要效益

江苏龙城精锻集团有限公司成立于1994年。企业从生产摩托车齿轮精锻件起步，如今已成为全球最大的汽车发电机精锻爪供应商。

2010年，庄明学成正式入职企业。当时，公司在业内已经颇有名气。庄明被派到公司生产一线锻炼，按照父亲的想法，为以后的接班做准备。庄明一边工作，一边观察企业现状。结合理论思考，不到1年时间，他向公司提出：“组建审计部门。通过加强和规范企业内部控制，提高企业经营管理水平和风险防范能力，最终达到企业可持续发展的目标。”

“当企业处于小规模时，凭借经验和能力或许就能覆盖需求。但企业规模达到一定程度，没有系统的管理理论作支撑，就会出现不足。龙城精锻已经在高速发展，我们建立审计部，可以全方位地了解企业管理过程中的风险点和优化空间。”庄明说。

刚开始，庄明以为，借助于科学管理的理论知识以及在外企实习的经验，自己可以一蹴而就地改变龙城精锻。很快他就遇到了“钉子”。

企业基础不同，人员能力不同，“高大上”的案例并不能完全套用。庄明意识到，必须更好地结合实际，循序渐进地推动才能起到好的效果。通过与部门领导和基层员工的广泛交流，了解最真实的管理状

态，他改善计划，一步步优化管理，并向最佳实践的路上迈进。

设立审计部、改善内部管理，保障了龙城精锻快速、健康发展。公司主营产品汽车发电机精锻爪极在全球市场占有率达到38%。

“这基本已经达到了上限。我们要打造更多的拳头产品，通过产品结构多元化的方式来实现可持续发展。希望有更多的隐形冠军产品能够诞生。”庄明说。

■ “智改数转”促发展

龙城精锻的多元化发展始终是围绕汽车行业和锻压行业两个领域进行拓展。由于传统的单一工艺和单一产品，限制了企业发展，庄明向公司提出，改造或组建现代、信息、自动化车间。

为了不影响原有生产节奏，2016年初，龙城精锻决定另辟一块试验基地，组建锻造自动化车间，全面推进自动化、智能化进程。这项重任由庄明负总责。

推进自动化、智能化，从一开始就遇到了多重阻力。员工们认为，自动化改造影响的是他们的饭碗。比如，有的员工练出了技术“一招鲜”，不愿意固化成一个系统里面的操作规范。

庄明和员工们一起聊，了解大家的顾虑。他不仅向大家描绘新生产方式的前景，更拿出了提高奖励等具体的措施。经过一段时间尝试，员工们发现：生产过程由设备完成，自己只需要通过检验的手段去保障产品的品质。劳动强度大幅度下降，产品量质齐升。员工的收入不降反升。企业不裁撤员工，而是把节省出来

的人力资源放到新项目中。解决了人的问题，自动化进程推进得非常顺利。

生产层面在改造，管理层面也在改造。最初，员工对引进的管理软件怨声载道，因为大家对信息化管理软件不信任，所以公司长期存在信息化系统和手工记录两本账。这不仅加重了工作量，信息化系统也无法在使用过程中不断优化。后来，在不断优化的过程中，信息化系统中的一个个卡点被解决，大家也逐渐适应了信息化的管理方式，感受到了信息化管理的标准化和高效化。

“上系统对于企业管理是要剥层皮的。因为并不简单是使用一个软件，而是对于管理模式和方式的一次梳理，使得管理能够标准化，管控管理中的风险，同时尽量高效，减少不必要的流程。”庄明说。

■ 奉献社会尽责任

龙城精锻自行开展的试点工作与此后江苏全省大力推进的“智改数转”不谋而合。

一些企业在推进“智改数转”中，会到龙城精锻来学习考察。接待的来访者多了，庄明也在考虑怎么样帮助更多的同行做好“智改数转”。庄明通过积累的智能制造实践经验，孵化出龙城明琦科技(常州)有限公司，服务于本地企业的智能制造升级，2021年已输出并服务当地5家知名企业，得到市场认可。

“成立这家企业的初衷，并不为产生多大的盈利，而是希望通过我们的努力，能够为兄弟企业的‘智改数转’提供些许助力。我们在推进自动化过程中也走了

弯路。作为企业，更了解对软件的需求，更能够从用户的角度出发，解决实际过程中的痛点问题。因此，便想以其为切入点，服务自身的同时，能够为周边及行业的企业提供一些解决方案。”庄明说。

关注“双碳”，也是龙城精锻践行社会责任的体现。庄明说，自己非常认同企业以绿色低碳作为企业的社会责任价值观，制造业所提供的产品应该通过绿色制造完成，服务绿色、低碳生活。

“当前，我国提出了碳达峰碳中和战略目标，这是我们国家的大国担当。企业也要为国尽责。”庄明说。

在庄明的力挺之下，龙城精锻专门购买了氢燃料电池的卡车用于运输。龙城精锻倡导自己的物流供应商使用新能源运输工具，得到了大家积极响应。他要求，龙城精锻在规划建设新厂房中，全部使用太阳能分布式发电。目前，龙城精锻已经建成省级绿色工厂，正在努力建设国家级绿色工厂。

“我们关注与产品相关的全供应链的能耗状态，倡导整个供应链进行绿色制造的推进。通过产品碳足迹的分析，便可以了解到过程中所有可优化的点，同时自己生产本身，也通过使用更多绿色能源，以最低的能耗进行生产。”他说。

在其他领域，无论是通过不断的技术创新，增强企业综合竞争力，实现可持续发展，为更多的员工创造物质和精神财富；还是积极纳税，为地方经济建设作贡献；还是投身公益，支持教育事业发展等等多个方面，龙城精锻都在积极履行社会责任。

“我希望通过全体龙城人的努力，在多年后，能够成为更多人眼中有温度、有责任、有担当的企业。”庄明说。

“云”上创业 反哺桑梓

——记安徽省合肥市政协委员、华云数据集团董事长许广彬

本报记者 吴志红

1998年前后，还在西安读大学的许广彬创建了具有较大影响力的软件社区，在当年站长圈里小有名气，是国内第一批涉足互联网社区的IT人。大学毕业后，他放弃了稳定的“铁饭碗”，从淮南北上北京，又从北京南下厦门，从此开启创业之路。2017年，许广彬带领的华云数据集团已是信创产业的“独角兽”，在数字经济的海洋里遨游搏击。

年少成名 归来仍是少年

2003年，许广彬创办蓝芒科技，毫不犹豫地踏上了正在起步的IDC领域。2007年，蓝芒科技被世纪互联并购，许广彬加盟世纪互联，在那里成立了中国第一支专业云计算团队。2010年11月，许广彬在厦门创办了华云数据集团，开启了中国云计算市场十余年的拼搏历程。

抓住了时代趋势的许广彬成为中国云计算领域最早的探路者。他曾经给大家打了个比方来解读什么是云，“云计算代表着一种先进的IT使用模式，如同从古老的单台发电机模式转向了电厂集中供电的模式。它意味着IT资源也可以作为一种商品进行流通和分配，取用方便，费用低廉。最大的不同在于，它是通过互联网进行传输的。而IT是每一家企业业务支撑的基础，当IT资源的取用更为灵活时，业务模式的变革也就更加灵活高效。”

“云”有价值，可是它变现并不容易。最初，亚马逊云计算称作“EC2”，即弹性计算云。许广彬觉得这样起名字不够接地气，决定仿照当时服务器流行称呼“主机”，命名为“云主机”。

“云主机”的概念一直被使用至今。数字经济浪潮下，越来越多的企业“上

云”节约成本。许广彬举例说，公司曾经帮助一个客户每年节省了大约10%的成本，而这家公司一年IDC成本大约一个亿，这节约下来的成本就是实实在在的利润收入了。还有，许广彬说，云计算还可以降低创业公司的进入成本。创业者不必在创业初期就斥巨资买服务器，可以用更小的成本创业。“原来一定要先买一台服务器，你才有可能做服务器。服务器就是你的进入成本。没有人免费送给你。”

数字经济的时代已经来临，华云数据如鱼得水，打市场的过程一帆风顺。2013年，华云数据从厦门迁址到江苏无锡，并且在当年从公有云转型做私有云。2016年，华云数据发布全栈云计算，打造全云能力；2018年宣布完成Pre-IPO轮融资10亿元人民币；2021年迈入新征程，定位信创云计算专家，致力于打造中国体系、中国标准、中国方案。

在外功成名就，2019年许广彬选择回到家乡安徽布局：华云数据与合肥市正式签署10亿元项目合作协议，将华云数据中国区总部落户合肥；投资设立淮南云谷大数据产业园、华云信创云数据中心。

责任担当 为合肥发展建言

再次踏上家乡土地，那个20多年

前的少年心中澎湃的激情依旧，还更增添了一份理性与责任。许广彬希望将多年经验投入到家乡建设上。他直言：“回乡创业，既是乡情使然，更是出于对安徽经济的看好。”

他以合肥为例，一方面，合肥拥有中科大、国防科大、合工大等一批知名高校，人才优势明显，这对于高新技术企业来说，具有巨大的吸引力；另一方面，相对于上海、杭州、南京等周边城市而言，合肥在新一代信息技术产业上，提升空间很大。更为重要的是，近几年，信息产业被确定为安徽新的经济增长点，安徽出台了一系列支持政策，这些政策都将推动安徽成为长三角地区最有潜力的发展区域。

不仅投资，许广彬还十分乐于参加社会活动，吸引更多的有志之士到安徽谋发展。2020年，许广彬当选安徽省青年徽商商会副会长，他与大家一道努力建立“学习、创新、活力、责任”的商会文化，开展业务交流，互通有无，互利共赢。安徽遭遇新冠肺炎疫情和洪灾之时，许广彬率领华云数据在皖团队成员抗疫、抗洪，捐款捐物，被评为合肥市统一战线抗击疫情“同心同行人物”。

2022年1月，许广彬成为合肥市政协委员，他这样说：“我的责任更大了。”站在高起点上，合肥立下了“十四

五”民营经济发展的新目标：力争到2025年，民营经济占GDP比重超过55%，年均增长8%左右；培育专精特新“小巨人”“冠军”企业300家，省级“专精特新”中小企业900家以上；形成国家级产业集群5个左右，省级产业集群30个左右。

对此，许广彬尤为关注独角兽企业。他认为，在长三角地区，前沿科技型独角兽企业正在引领新一轮科技创新，新业态独角兽在重塑行业格局、引领产业变革方面表现突出：新零售独角兽重塑传统电商价值链，引发了效率革命；智慧物流独角兽重构传统物流生态，驱动了产业升级；文娱独角兽推动文娱科技融合，以短视频等形式引爆行业。可以说，独角兽企业正担当着区域经济增长引擎、产业升级的发动机、推动经济高质量发展的新势力。

许广彬建议，合肥应该创造更加宽松的政策环境、营商环境，引导、培育独角兽企业加速成长。许广彬的建议受到重视，并很快得到了合肥市发展改革委的答复。他激动地表示，在未来，华云数据将积极发挥带动作用，着力在科技创新引领上作表率，在发挥功能作用上下功夫，在积极回馈社会上显担当。华云数据将推动更多的合作伙伴来到安徽合肥，在合肥做研发、开拓市场，同时引领这些独角兽企业反哺和带动合肥经济发展。

图片新闻
Tu pian xin wen



建好利益联结机制 带动产业增产增收

近年来，贵州省清镇市大力发展以“枫蔬菜茶畜”为主导的特色农业产业，全面推行“党支部+龙头企业+合作社+农户”联结形式，带动群众增收。2021年，清镇市红枫湖镇路家桥村种植辣椒1081亩，带动2460户群众户均增收1.3万元。图为清镇市农技专家近日到红枫湖镇路家桥村万亩蔬菜基地指导辣椒病虫害防治工作。

黄康钰 摄